

PREMIUM

Bürokaufmann/-frau
WiSo, Grundlagen des Wirtschaftens



Was sind Existenz-, Kultur- und Luxus-Bedürfnisse?

Lernkarte 1

AzubiShop24.de – Mobile Lernhilfen für Azubis
© RESAL Coaching Ltd. & Co. KG – 4. Auflage 2012

Existenzbedürfnisse

sind ein MUSS. Jeder Mensch braucht sie zum Leben, z. B. Nahrung und Kleidung.

Kulturbedürfnisse

sind nicht lebensnotwendig, jedoch oft unentbehrlich, z. B. Bildung (Schulen, Universitäten etc.) und Unterhaltung (Kino, Museen etc.).

Luxusbedürfnisse

sind weder lebensnotwendig noch unentbehrlich. Oft entstehen sie aus purem Geltungsdrang (Ich habe das größte Haus, das teuerste Auto, die schönste Uhr...).

PREMIUM

Bürokaufmann/-frau
WiSo, Grundlagen des Wirtschaftens



Was ist Factoring?

Lernkarte 7

AzubiShop24.de – Mobile Lernhilfen für Azubis
© RESAL Coaching Ltd. & Co. KG – 4. Auflage 2012

Hier **verkauft ein Unternehmen seine Forderung** an einen Factor. Der Forderungsbetrag wird vom Factor nach Abzug der Provision gutgeschrieben.

Der Factor übernimmt dabei die **Dienstleistungs-Funktion** (er treibt das Geld ein), die **Risiko-Funktion** (falls die Forderung wegen Insolvenz etc. ausfällt) und die **Finanzierungs-Funktion** (da der Factor dem Unternehmen die Forderung sofort gutschreibt, noch ehe das Geld eingetrieben ist.).

PREMIUM

Bürokaufmann/-frau
Rechnungswesen, Kaufm. Steuerung & Kontrolle



Erläutere bitte den Zielkonflikt zwischen Rentabilität und Liquidität.

Lernkarte 35

AzubiShop24.de – Mobile Lernhilfen für Azubis
© RESAL Coaching Ltd. & Co. KG – 4. Auflage 2012

Eine optimale Liquiditätsplanung ist in der Praxis nicht darstellbar. Dies würde nämlich bedeuten, dass die Einnahmen und Ausgaben immer ausgeglichen sind.

Deshalb bilden die Unternehmen **finanzielle Reserven** (mit einem Sparstrumpf vergleichbar). So bleiben die Unternehmen zahlungsfähig.

Jedoch geht die Bildung von Reserven **zu Lasten der Rentabilität**, da die Unternehmen den Sparbetrag nicht gewinnbringend anlegen. So kommt es zu einem **Zinsverlust**.

Faustregel: Je höher die (Über-)Liquidität, desto geringer die Rentabilität.

PREMIUM

Bürokaufmann/-frau
Bürowirtschaft, Einrichtung des Büroarbeitsplatzes



Was musst du bei einer Bestellung beachten?

Lernkarte 77

AzubiShop24.de – Mobile Lernhilfen für Azubis
© RESAL Coaching Ltd. & Co. KG – 4. Auflage 2012

- ✓ Wenn sich die Bestellung **1:1** an das vorherige Angebot hält, entsteht mit der Bestellung ein Kaufvertrag. Die Bestellung ist dann die Annahme des Angebots.
- ✓ Wenn du die Bestellung **abänderst** (z. B. Preise), so ist das ein neuer Antrag. Dieser muss vom Anbieter angenommen werden.
- ✓ Wenn du **zu spät bestellst** (z. B. nach einer vorgegebenen Frist), so stellt dies auch einen neuen Antrag da, den der Anbieter annehmen muss.
- ✓ Die Bestellung ist **bindend**. Die Bindung erlischt nur bei rechtzeitigem Widerruf.